

## マップマーケティング株式会社

### 各種お問合せはこちら

#### 本社

〒150-0043 東京都渋谷区道玄坂 2-23-12 フォンテイスビル 8F  
TEL: **03-6455-0478** FAX: 03-6455-0479  
mail: info@mapmarketing.co.jp URL: http://www.mapmarketing.co.jp

#### 大阪支店

<大阪支店>  
〒530-0001 大阪府大阪市北区梅田 1-1-3-500 大阪駅前第3ビル 5F-10  
TEL: 06-6105-5960 FAX: 06-6341-4613

#### 名古屋支店

<名古屋支店>  
〒460-0008 愛知県名古屋市中区栄 5-3-6 エルマノス武平町ビル 8C  
TEL: 052-238-3033

### ユーザー専用サポートダイヤル

050-3539-7689

サポートメールアドレス support@mapmarketing.co.jp

ユーザー専用サポートダイヤル受付時間 10:00 ~ 12:00 / 13:00 ~ 18:00

(土日祝日・年末年始など弊社休日を除く)

サポートメール 24 時間受付

(回答は営業時間内)

※掲載している商品名・社名は各社の登録商標です。

※内容は予告なく変更する場合があります。

エリアマーケティング領域での知見や経験を  
「TerraMap シリーズ」のお客様に

MMMPS  
マップマーケティング プロフェッショナルサービス

# マップマーケティングだからできること



## ご利用時のお客様の課題

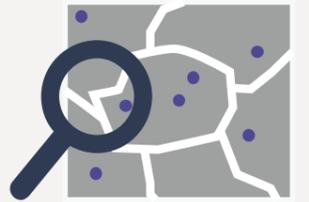
- 主業務が忙しく、分析作業にかけられる**時間**がない
- 社員の出入りがあり、作業出来る**人**がない
- 要求される業務に見合う**スキル**が足りない
- 初めてのことで**何から手を付けたらよい**のか分からない
- 多くの事例から適切な**進め方**を知りたい
- 課題を解決するための**考え方**を知りたい

立地戦略・店舗開発でお困りの皆様の  
効率化と更なる収益向上のために  
出退店分析サービスをご提供いたします

# MMPS (マップマーケティングプロフェッショナルサービス)

## MMPSをご利用されるお客様のメリット

- ・ 弊社の知見を活かしたベストプラクティスを、御社のニーズに応じてご活用が可能。
- ・ 意思決定フェーズにご注力頂く事よる的確な経営判断。
- ・ 客観的なアウトプットにより、内部作業では見えなかった課題や改善項目が明確化。



## 店舗立地分析

ハフモデルによる立地分析で  
出店候補地選択に関する最適化の  
意思決定の支援を行います。

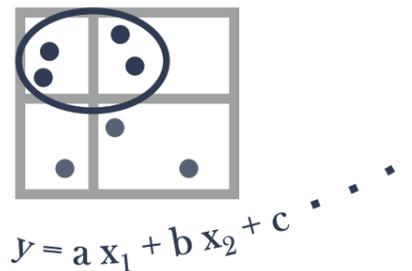


「新規出店時の需要予測」  
「競合進出時の影響把握」などに有効です。

サービス価格  
500,000円～

## 売上予測分析

出店に関するご要望をヒアリングし  
重回帰分析等による売上予測分析を実施します。  
各構築プロセスでのディスカッションや成果物の報告会を通じて  
お客様の出店プロセス改善をご支援いたします。



「店舗開発の立地から売上までをルーチン化」  
「属人的な出店を避け、組織的な知見を蓄積」  
「社内にある豊富なデータを活用」  
「新ブランド、新業態の立ち上げ」  
「立地選定の市場調査を内製化」  
などをご支援いたします。

サービス価格  
1,000,000円～

## 利益計画の策定

上記の立地分析、売上予測に加え、  
出店後の経年利益計画書 (PL) と店舗の投資採算性までの  
策定全体をプロジェクト化した包括的支援も承ります。

サービス価格  
2,000,000円～